



De containerteelt is een van de afdelingen.

‘Wij kunnen (bijna) elke bestellijst compleet invullen’

Huverba levert totaalpakket voor de groensector

Huverba, gelegen in het hart van Tree Centre Opheusden, profileert zich als totaalleverancier van bomen en planten. En dat is niet te veel gezegd, want de kwekerij kan bijna alles leveren wat de klant vraagt en dat in heel Europa. Dit volledige aanbod is de grote kracht van Huverba en zal centraal staan tijdens GrootGroenPlus. Daarbij put Huverba uit het eigen arsenaal van vollegronds- en containerteelt én een groot netwerk van groenleveranciers.

Auteur: Emiel te Walvaart

Huverba is een trouwe exposant op GrootGroenPlus. ‘We hebben bijna geen jaar overgeslagen’, zegt Derk van Dorland, commercieel directeur van Huverba. ‘We zetten niet alleen veel bomen af in Nederland; ook de internationale markt is belangrijk voor ons. Tijdens de beurs in Zundert ontmoeten we veel van onze klanten en richten we ons op het onderhouden van de relaties. Daarnaast kom je altijd mensen en bedrijven tegen waarmee je nog geen contact had. Ook blijven we via collega-exposanten op de hoogte van de laatste ontwikkelingen. Orders schrijven doen we nauwelijks; de klant weet ons wel te vinden tijdens het seizoen. Het is niet noodzakelijk om van tevoren voor de zekerheid planten weg te kopen, want we hebben voldoende aantallen op voorraad.’

Breed netwerk van leveranciers

Huverba onderscheidt zich naar eigen zeggen van andere boomkwekerijen. Van Dorland:

‘Ik durf gerust te zeggen dat we een unieke speler zijn met drie volwaardige afdelingen. We hebben laanboomteelt in de volle grond. Daarnaast kweken we heesters, vaste planten en siergrassen in container. De derde tak bestaat uit de handelsactiviteiten, waarbij we een compleet pakket aanbieden. Als een klant een aanvraag stuurt, hebben we meestal een deel van de bestelling in de volle grond staan en een deel in container. En wat we niet hebben, kopen we bij bij groenleveranciers.’

Binnen Europa heeft Huverba een breed netwerk van leveranciers, die zowel uit de volle grond als uit containerteelt leveren. ‘Hierdoor kunnen we de groensector dus een totaalpakket leveren. Dat kan gaan om afnemers als landinrichters, hoveniers, tuinarchitecten, boomkwekers, aannemers, onderhoudsbedrijven, eindgebruikers en handelaren in heel Europa.’



Derk van Dorland

Totaalleverancier

Huverba kan dan ook met recht een totaalleverancier van bomen en planten in heel Europa worden genoemd. 'Op onze eigen kwekerijen worden jaarlijks 1,5 miljoen planten in pot gekweekt, en daarnaast kweken wij laanbomen en meerstammigen op ruim 100 hectare.' De kwekerij in Opheusden is de laatste jaren fors gegroeid. 'Steeds meer klanten weten ons te vinden. Daarnaast hebben we een

vertegenwoordiging van het verkoopteam aanwezig zijn op de beursvloer om bezoekers van de nodige informatie te voorzien. In de stand kan men een doorsnee van alle productgroepen van Huverba zien, niet per se nieuwe producten. 'Iemand die echt een indruk van ons bedrijf wil krijgen, moet een afspraak maken. We staan altijd open voor het geven van een rondleiding over onze locatie in Opheusden. Omdat we zo'n breed assortiment en groot volume hebben, krijgen mensen daar een beter beeld van de kwaliteit en de vele soorten die we leveren. Op 30 vierkante meter beursvloer kun je niet veel laten zien. Daar gaat het uiteindelijk vooral om het contact met de klant en de werving van potentiële klanten. Ook spreken we er veel van onze leveranciers, die ons helpen om succesvol te zijn.'

een kracht van onze kwekerij is.' Huverba hoeft dan ook nooit een afnemer teleur te stellen. Op de kwekerij komen veel bestellijsten van gemeentes voor vergroening binnen, evenals overzichten van tuinarchitecten en hoveniers met gewenst groen voor (tuin)projecten. 'Wij zoeken daar de juiste soorten bij. We putten eerst uit eigen arsenaal en kopen de rest bij in ons netwerk van 300 leveranciers. We waarderen de samenwerking met onze leveranciers; dankzij hen kunnen we elke bestellijst compleet maken.'

Verduurzaming

De kwekerij richt zich niet alleen op groei, maar ontwikkelt zich ook verder om in de toekomst toonaangevend te blijven. Dit geldt met name op het gebied van duurzaamheid en modernisering, maar het gebeurt ook door het assortiment bomen aan te passen aan het veranderende klimaat. Deze zogenaamde klimaatbomen hebben minder vocht nodig en gedijen beter in onvoorspelbare, wisselende weersomstandigheden. Ook de verduurzaming van het machine- en wagenpark staat hoog op de agenda.

Van Dorland heeft tot besluit geen speciale verwachtingen van de komende editie van GrootGroenPlus. 'We laten het allemaal op ons afkomen. In ieder geval zullen zeker weer genoeg bezoekers onze stand weten te vinden; daar heb ik alle vertrouwen in met wat we allemaal in huis hebben.'

'We hebben altijd voor elk wat wils; dat is een kracht van onze kwekerij'

trouwe achterban van afnemers; er is weinig verloop van klanten. Huverba heeft de potentie om door te groeien, maar daarbij kan het personeelstekort een spaak in de wielen steken. Als er zich kansen aandienen om uit te breiden, zullen we die zeker benutten. Daarbij kunnen we ook inzetten op verdere mechanisatie en robotisering in de toekomst.'

Van Dorland laat weten dat er dit jaar een groot aanbod komt. 'We krijgen weer veel voorraad, en een strategisch pakket als het gaat om de goede soorten. We kijken ernaar uit om hiermee aan de slag te gaan.' Hij merkt dat wilde soorten meer in zwang komen. Toch valt volgens hem moeilijk te zeggen welke soorten gewild zijn of zullen worden. 'We opereren in een grote verscheidenheid aan landen en elk land heeft zijn eigen behoeftes. We hebben bijna altijd voor elk wat wils. Ik denk dat dit ook

Rondleiding op locatie

Tijdens GrootGroenPlus zal er een



De bomen en planten gaan naar heel Europa.

Huverba

Hamsestraat 70
4043 LK Opheusden
T. +31488442004
gk@huverba.nl
www.huverba.nl
Route en standnummer: Rode route,
standnummer R128



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!