



Wilbert Stek toont zich in de volle breedte

Wilbert Stek kweekt stekken onder 1,4 hectare glas

Stekspecialist profileert zich met een betaalbare kwaliteitsstek zonder poespas

Wilbert Stek, het bedrijf dat inmiddels zijn sporen heeft verdiend in de kweek van stekken, is een trouwe exposant op GrootGroenPlus.

Wilbert van Luenen, de drijvende kracht achter het Gendtse stekbedrijf, komt graag in Zundert. Niet alleen omdat de sfeer er uitstekend is, maar ook kan hij in een beperkte tijdspanne zijn (nieuwe) klanten ontmoeten en het assortiment in de volle breedte tonen. We kijken samen met Wilbert vooruit.

Auteur: Emiel te Walvaart

GrootGroenPlus is voor Wilbert van Luenen echt een relatiebeurs. 'We hebben veel klanten uit de buurt van Zundert die we dan kunnen spreken. Maar ook klanten elders uit het land komen langs, evenals uit het buitenland, zoals Italië, Duitsland, Polen, Hongarije, et cetera. Ik ben erg te spreken over het internationale karakter van GrootGroenPlus, een mooie bonus. En dat groeit flink door; er zijn steeds meer partijen uit het buitenland. In het algemeen is het bezoekerspubliek dan ook van een hoog niveau. De bestaande klanten hebben de prioriteit, maar we blijven ook steeds op zoek naar nieuwe afnemers. Ik zie het als een voetbalelf-tal: ook daarin moet je af en toe wisselen. Een keer wat nieuws binnenhalen, of er moet ook een keer iets af. Sommige klanten passen op een gegeven moment niet meer bij je, vanuit ons of vanuit de klant. Het komt echter niet te vaak voor, maar je hebt altijd wel een keer wat. Het is ook goed dat er op zijn tijd vernieuwing is.'

Breed assortiment

'Ik vind het evenement echt leuk en elke keer weer interessant. Ik heb er dan ook veel zin in. Verder ben ik benieuwd naar de nieuwe locatie. We hebben ook een andere standplek, dat is best spannend. Waar je er normaal gesproken door de drukte geen tijd voor hebt, kun je nu in drie dagen veel (nieuwe) relaties ontmoeten. Gewoonlijk heb ik veel telefonisch en mailcontact, maar het is echt fijn dat je fysiek bij elkaar kunt zitten. We spreken dan met de klant het afgelopen jaar door en kijken wat er mogelijk is voor het aankomende seizoen.'

Wilbert Stek zal van alle soorten waar het bedrijf in uitblinkt, een zo breed mogelijk assortiment meenemen naar GrootGroenPlus. Ook laat hij zien in welke varianten deze kunnen worden aangeboden. In dit kader is de *Euonymus* een van de highlights. Deze plant is beschikbaar als twee stekken in een 104-tray. Daarnaast richt Van Luenen de schijnwerpers

op de *Taxus* die een aantal nieuwe soorten heeft. De vertrouwde *Buxus*, die verkrijgbaar is in één, twee of drie per cup, krijgt ook de nodige aandacht. Ook *Ilex*, *Photinia Osmanthus* en *Lonicera* worden in het zonnetje gezet. Wilbert Stek kijkt uit naar drie interessante dagen van netwerken, klantcontacten en kennis opdoen. 'Bovendien is de sfeer daar altijd gemoedelijk, waardoor dat soort zaken gemakkelijker gaan. Hoewel je als exposant en bezoeker de beurs zelf moet inkleuren, faciliteert de organisatie de voorwaarden heel goed. Mocht zich een probleem voordoen, wat eigenlijk nauwelijks gebeurt, wordt er gelijk naar een optimale oplossing gezocht.'

De inflatie en energieprijzen zijn sinds vorig nog steeds factoren om rekening mee te houden, stelt Van Luenen. Maar dit is in een wat rustiger vaarwater gekomen. De tuin wint nog steeds aan belangstelling, mede doordat vergroening en duurzaamheid hoog op de agenda staan. 'Gelukkig loopt de rol van verstening in de tuin terug. De samenleving ziet ook dat een groenere tuin essentieel is voor de toekomst, gezien de perikelen met water en vochthuishouding.'

Betaalbare, kwalitatieve stek

Het vraagstuk van de (toenemende) kosten, vooral de energieprijzen, blijft boven de markt hangen. Dat vindt Van Luenen wel een uitdaging. De kwekerij gebruikt gas om de cyclus van de planten goed op gang te houden; in de winter wordt er gestookt om de bewortelingsnelheid erin te houden. Een alternatief voor gas zou een warmtepomp kunnen zijn. Maar dat zit nog in de pijplijn. Zo probeert Wilbert Stek de kosten in de hand te houden om een betaalbare stek te kunnen leveren, samen met de toeleveranciers. Want dat staat voorop. 'We blijven ervoor gaan om de afnemer een kwalitatief en betaalbaar stek te leveren.' Er gaat dan ook bij het stekbedrijf uit Gendt nauwelijks iets op de automatische piloot en het blijft de markt en trends nauwgezet volgen.

'We blijven ervoor gaan om de afnemer een kwalitatief en betaalbaar stek te leveren'

Wilbert Stek B.V

Smidstraat 1
6691 ES Gendt
Tel.: +31 481 - 42 55 43
Fax: +31 481 - 42 29 63
M: +31 6 54 25 54 46
www.wilbertstek.nl

Route Blauw, standnummer B048



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!



Wilbert van Luenen houdt de kwaliteit van de stek nauw in de gaten.

Wilbert Stek

Wilbert Stek is een stekbedrijf voor boomkwekerijen uit Gendt, bij Nijmegen, onder leiding van Wilbert van Luenen. De kwekerij bestaat ruim twintig jaar en is meer dan vijftien jaar gevestigd op de huidige locatie in Gendt. De stekspecialist was in de beginjaren gespecialiseerd in alleen *Buxus*, maar, zoals bekend, heeft hij nu een breder assortiment van onder meer *Euonymus*, *Ilex* (crenata en meserveae), *Osmanthus*, *Photinia*, *Thuja* en *Taxus*. Het bedrijf kweekt stekken onder 1,4 hectare glas en heeft 2 hectare met moerplanten. Er werken zes vaste krachten, zes mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt en er kan geput worden uit een pool van zo'n vijftig scholieren.

Wilbert Stek biedt een goede en flexibele service en een juiste prijs-kwaliteitsverhouding. Het bedrijf heeft een uitgebreide en trouwe schare klanten in Nederland en België, maar ook in Duitsland en de rest van Europa, vooral op contractbasis. Hierbij is een goede mix van klanten en wederzijdse tevredenheid over de samenwerking belangrijk. Er wordt dus voornamelijk in opdracht geleverd, maar er is altijd nog voorraad aanwezig van de meeste soorten. De voorraadlijst is op te vragen op de beurs of stuur een mail naar info@wilbertstek.nl

Een van de doelen is om elk jaar weer een beter product te leveren dan het jaar ervoor. Een ander speerpunt is de reductie van de toepassing van gewasbescherming. Daar zijn de afgelopen jaren al de nodige stappen in gezet met compostthee en mineralen. Deze ontwikkelingen gaan verder, want 'de toekomst van onze sector ligt niet in de chemische gewasbescherming'.