



Planten van a tot z

Een breed assortiment vraagt om goed voorraadbeheer

In het noorden van onze zuidelijke provincie Limburg, om precies te zijn in Swolgen, bevindt zich Plantaz. De naam staat voor planten van a tot z. De kwekerij heeft zes locaties, allemaal in en rond hetzelfde dorp gelegen. Plantaz is gespecialiseerd in de verkoop van containerplanten en doet dat succesvol aan afnemers in zo'n 25 landen. Een goed softwareprogramma is daarbij onmisbaar.

Auteur: Heidi Peters

Het hele assortiment van Plantaz bestaat uit potkweek, beginnend bij een 20 litercontainer tot 500 liter met enkele uitschieters naar een 1000 en 1500 litercontainer. Plantaz koopt het uitgangsmateriaal bij een breed netwerk van leveranciers in binnen- en buitenland. In december worden de kassen gevuld met opgepotte planten; in januari start het buiten potten. Idealiter zit half april alles in de pot. Vanaf 1 juni start de verkoop. Elk jaar gaan er ruim 1250 soorten en maten heesters naar afnemers in meer dan 25 landen. Een bedrijf dus met een eenjarige cyclus.

Veelomvattend systeem

Om de voorraden, de orders, facturen, kortom, de kwekerij efficiënt te runnen maakt het bedrijf al jaren gebruik van de software van Infogroen Automatisering. 'Wij gebruiken het GroenVision-pakket met de daarbij behorende apps,' vertelt international salesmanager Joris

Ghielen. 'Ik denk dat wij gebruikmaken van nagenoeg alles wat zij aanbieden voor de boomkwekerij.'

Hij vervolgt: 'GroenVision is een veelomvattend ERP-systeem waar al onze relaties in zijn opgenomen waarmee wij ooit contact hebben gehad. Deze hebben wij gerubriceerd per land en per activiteit of organisatie, zoals kweker, tuincentrum of groothandel. Zo kunnen we heel gericht segmenteren en mogelijk interessante partijen planten aan de juiste groep aanbieden. Daarnaast gebruiken we GroenVision voor het maken van offertes, de orderverwerking, voor klantopvolging enzovoorts. Het is belangrijk dat je al dat soort gegevens goed inzichtelijk hebt en het programma van Infogroen helpt ons daarbij.'

Continu actueel inzicht

Plantaz is volgens Ghielen 'een productiebedrijf

‘Wij vinden het belangrijk dat een softwareleverancier naar ons luistert’



Op locatie de voorraden inzien met GroenVision



met eigen voorraad die verkocht moet worden. Deze voorraad wordt eind mei/begin juni ingelezen in GroenVision en vervolgens wordt de voorraad verwerkt en weggewerkt tot eind mei het jaar daarna. ‘Doordat onze voorraad in het systeem staat, hebben we continu actueel inzicht in beschikbare aantallen, eventuele alternatieven wanneer iets is uitverkocht en de beschikbare maten. GroenVision voldoet niet alleen aan wat wij nodig hebben; ook vinden wij het belangrijk dat een softwareleverancier naar ons luistert, onze wensen en behoeften serieus neemt. Dat doet Infogroen heel goed. Wanneer we na een update ergens tegenaan lopen, wordt onze vraag altijd serieus opgepakt en vrij snel opgelost. Ook staat Infogroen open voor wensen van hun klanten; ze pakken het op en leveren een stukje maatwerk.’

Op het moment werkt alleen het verkoopteam van Plantaz met VisionMobile. De volgende stap is om ook de voormannen en orderpickers van de diverse locaties op te leiden in het gebruik van de app, zodat de actuele voorraden sneller en efficiënter inzichtelijk worden. ‘Op termijn hopen we dan te kunnen gaan werken met het scannen van barcodes en zo het papierwerk en de foutmarges kleiner te maken,’ vertelt Ghielen.

‘Klanten kopen bij ons omdat wij een heel breed assortiment hebben,’ weet Ghielen. ‘Assortimentsbreed hebben we verschillende potmaten en verschillende groottes en dat is vrij uniek. Daarbij komt alles uit de eigen kwekerij, waardoor de planten direct beschikbaar zijn. Wanneer een aanvraag binnenkomt, reageren wij meestal binnen vijftien tot dertig

minuten. Doordat we altijd inzicht hebben in onze voorraden, kunnen we direct snel schakelen. Dankzij het grote assortiment kunnen we bovendien een alternatief aanbieden wanneer een product niet meer voorradig is.’

Veel verkoop in kleine aantallen

Hij vervolgt: ‘We verkopen heel veel in kleine aantallen: twee van dit, vijf van dat. De daghandel die iedere dag bestelt en komt laden, weet gewoon dat ze hun bestelling de volgende dag kunnen komen halen. Er zijn zelfs klanten die in de ochtend bestellen, waarna de order in de avond al op transport gaat naar de bestemming. Dat snelle schakelen maakt ons, denk ik, vrij uniek. En doordat het assortiment zo breed is, bestellen klanten vaak andere producten ook bij ons mee, aangezien ze toch bij ons moeten laden. Ook dat is een kracht van Plantaz.’

In GroenVision staan alle voorraden, inclusief locatie. Op de locaties zelf zijn er ook weer onderverdelingen met containervelden en locaties in de kassen. Deze zijn gelabeld met een code, bijvoorbeeld C7 voor containerveld 7. Ghielen besluit: ‘Wij zoeken continu naar mogelijkheden om het werk efficiënter en ook gemakkelijker te maken en daarin is GroenVision een goede partner. Ze staan open voor vragen en denken actief mee. Doordat Infogroen ook maatwerk levert, hebben we samen, in ruim tien jaar, een heel mooi pakket, specifiek voor Plantaz kunnen opzetten.’

Infogroen

Rijneveld 153 A • 2771 XV Boskoop
+31172235444
info@infogroen.nl
www.infogroen.nl/

Rode route, standnummer R122




BE SOCIAL
Scan, lees & deel!