



Ik kijk altijd naar de verhouding tussen plantmateriaal en arbeid

Er ligt zoveel perspectief. In Nederland hebben we sterke teeltcentra en veel kennis

Hij adviseert honderden boomkwekers in heel Nederland, zit in het bestuur van GrootGroenPlus én heeft zelfs een kwekerij als een uit de hand gelopen hobby. Frans van Wanrooij, sectorspecialist boomkwekerij bij aaff, is een man die de sector door en door kent.

Auteur: Huub Snijders

Tussen de rijen hoogstammige, groenblijvende planten in zijn eigen kwekerij voelt Van Wanrooij zich zichtbaar op zijn gemak. 'Dit is mijn hobby,' zegt hij met een glimlach. 'Mijn manier om het hoofd leeg te maken. En tegelijk houd ik zo feeling met wat mijn klanten dagelijks meemaken.' De kwekerij van 8.400 m² is bewust kleinschalig, maar wel serieus van opzet. Alles is gericht op hoogstammig, groenblijvend sortiment zoals *Taxus*. 'Dat duurt lang om op te kweken, maar de vraag blijft. 'Mensen



willen privacy in hun tuin, en dat wordt alleen maar belangrijker.'

Die praktijkervaring kan soms confronterend zijn. 'Vorig jaar met al die nattigheid had ik hier ook een klein kerkhofje. 'Taxus kan slecht tegen al dat water. Gelukkig was het bij mij kleinschalig, maar je voelt daardoor wel extra mee met klanten die het op grote oppervlakten meemaken.'

Praktijkervaring als basis voor advies

Die ervaring maakt hem, naast zijn jarenlange kennis, tot een gewaardeerd adviseur voor boomkwekers. Als sectorspecialist bij aaff

(ontstaan uit de fusie tussen ABAB en Alfa) begeleidt hij samen met collega's zo'n 250 à 300 kwekers in Nederland. Van Zundert tot Opheusden en van Boskoop tot Limburg. 'De sector lijkt misschien klein,' zegt hij, 'maar voor ons is ze heel intensief. We doen veel meer dan de jaarrekening. Het gaat om strategie, investeringen, liquiditeitsprognoses, en ook om sparren over keuzes die bepalend zijn voor de toekomst.'

Zijn adviesstijl is praktisch. 'Ik kijk altijd naar de verhouding tussen plantmateriaal en arbeid. Dat zegt veel over hoe efficiënt een bedrijf draait. Uiteindelijk maakt het niet uit of je laanbomen kweekt of stek levert: die verhouding is cruciaal.'

Geen blauwe pakken, maar gemoedelijkheid

De fusie tot aaff bracht meer slagkracht. Waar Van Wanrooij bij ABAB vaak de enige specialist boomteelt was, heeft hij nu collega's om mee te sparren, zoals Paul Rongen. 'Dat is belangrijk voor de continuïteit en voor het aantrekken van nieuw talent,' benadrukt hij.

Hij is duidelijk over het imago van het bedrijf: 'Wij zijn niet uitsluitend een club van blauwe kostuums en stropdassen maar van praktisch denkende mensen, met de voeten in de klei.'

Verbinder in de sector

Naast zijn werk bij aaff speelt Van Wanrooij ook een belangrijke rol in de sector als bestuurslid van GrootGroenPlus. Toen hij instapte, was de beurs nog vooral een Zunderts feestje. Onder zijn medebestuurders is de koers verbreed naar nationaal én internationaal niveau. 'Het kost veel tijd, maar het is belangrijk,' zegt hij. 'Je ziet dat bedrijven die zichtbaar zijn op beurzen en online vaak beter presteren. Marketing is niet ons vakgebied als accountants, maar ik breng het altijd ter sprake. Want wie zich laat zien, groeit.'

De toekomst van de boomkwekerij

Over de toekomst is Van Wanrooij uitgesproken positief. 'Er ligt zoveel perspectief. In Nederland hebben we sterke teeltcentra en veel kennis.

In het buitenland is dat versnipperd, waardoor continuïteit daar moeilijker is. Ik ben ervan overtuigd dat de Nederlandse boomkwekerij nog jarenlang toonaangevend blijft.'

Zijn advies aan kwekers is even simpel als doeltreffend: blijf nieuwsgierig. 'Ik verbaas me erover hoe weinig sommige ondernemers buiten hun eigen erf komen. Terwijl er zoveel te leren valt van elkaar. Praat met collega's, volg ontwikkelingen, en laat je niet zomaar leiden door de waan van de dag. Het bekende kudgediergedrag, allemaal tegelijk dezelfde soort telen, daar moeten we vanaf.'

Praktijkervaring uit Oirschot

Boomkweker Joost Vlemminx uit Oirschot werkt al jaren samen met aaff en ziet duidelijk de meerwaarde van hun advies. Zijn broer is accountant en brengt financiële rust, maar voor het bedrijfskundig advies vertrouwt hij bewust op de kennis van Van Wanrooij.

'Met aaff haal ik kennis en expertise in huis. Frans is echt een expert in boomteelt, zo iemand vind je bijna nergens meer. Zijn kennis gaat veel dieper dan wat je elders tegenkomt. Daardoor krijg je inzichten waar je als kweker echt wat aan hebt.'

Volgens Vlemminx is juist dat specialistische inzicht van doorslaggevend belang. 'Bij aaff weten ze cijfers en praktijkervaring feilloos te combineren. Dat maakt het verschil tussen algemeen advies en echt toepasbare kennis in de boomteelt.'

Aaff

Westbroek 41 - 43 • 4822 ZX Breda
+31765602020
info@aaff.nl
www.aaff.nl/tuinbouw

Rode route, standnummer R037

aaff.

'Ik verbaas me erover hoe weinig sommige ondernemers buiten hun eigen erf komen'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!