



Gebroeders Verwoert veredelen, planten en verplanten, snoeien en rooien elke boom zelf

'We hoeven niet explosief te groeien. Op deze schaal houden we persoonlijk toezicht op de kwaliteit van elke boom'

'Eerlijke en goede laanbomen' staat er op de website van de gebroeders Verwoert in Opheusden. Wanneer Boom in Business bij hen op bezoek is, is dat precies wat het vakblad aantreft.

Auteur: Santi Raats



4 min. leestijd

KWEKER AAN HET WOORD



Containers



Teelt op stellingen

‘Het is vanzelfsprekend dat we proberen het hoofd boven water te houden door elkaar te steunen in moeilijke tijden’

en hun medewerkers stuk voor stuk met blote hand begeleid hebben tot aan de verkoop. Ze hebben een breed assortiment van laanbomen, die ze jaarrond leveren: 90 procent uit de volle grond (22,5 hectare in Dodewaard, Heteren en Zetten), 8 procent in container (0,5 hectare in Dodewaard) en 2 procent op stellingen (0,1 hectare). In de winter leveren ze de bomen bij voorkeur met blote wortel, de rest van het jaar met kluit in containers.

Werkzaamheden in de loop van het jaar

Het teeltproces biedt jaarrond werk. Herman en Johan starten het teeltproces met de medewerkers door stammen te oculeren. Herman vertelt: ‘Na de handveredeling gaat in april een klein gedeelte van de boompjes op stellingen. De rest planten we uit. In september poten we een gedeelte in drielieter-airpotjes, oftewel sleufpotjes in de volle grond. Als ze gepoot zijn, worden de tonkinstokken er meteen bij gestoken en worden ze aangebonden met bindbuis. De grond is dan mooi om te poten, waardoor de boompjes direct goed kunnen wortelen. De spullen die uitgeplant zijn, laten we drie jaar staan op het perceel, totdat ze een stamdikte hebben van 10/12/14 cm.’

Einde teeltproces

Wanneer Herman uitlegt hoe hij met zijn collega de bomen met kluit root, blijkt hoe snel ze werken: ‘We leggen korf en jute onder de boom; daarna wordt de kluit op de korf en het jute gezet. Zodra de kluit klaar is, komt Johan met de tractor met kraan, die radiografisch bediend kan worden. Dat betekent dat Johan de meeste kluiten alleen van

het land af haalt. We leveren vollegrondsbomen, van 6/8 cm tot 10/12 cm stamdikte. Vaak met blote wortel, want door de vruchtbare rivierklei van deze omgeving maken de bomen een sterk wortelgestel. Echte boomkwekers weten hoe ze met blote wortels moeten omgaan. Voor investeerders ligt dat vaak anders. De containerbomen zijn er in de maten 6/8 tot 12/14 en in plantzakken. Sinds een paar jaar kweken we een deel op stellingen in airpots. Dat is wat ergonomischer; de werkhooft is ideaal.’

Klanten

De broers verkopen voornamelijk aan klanten in Nederland en België. In totaal hebben ze er zo'n zestig tot zeventig. Een gezond deel van de klantenkring bestaat uit langetermijnrelaties, ook in Opheusden. ‘Die zijn altijd bij ons blijven afnemen’, vertelt Herman. ‘We zorgen ervoor dat we onze vaste klanten altijd kunnen blijven bedienen.’

Nooit opgeven

In 2014-2015 brak een lastige tijd aan door de economische crisis, maar toch bleven ze doorgaan. ‘Ook al waren er momenten dat we twijfelden of we met het gehele bedrijf moesten doorgaan, het stond buiten kijf dat we nooit op kwaliteit zouden inboeten. Hoe moeilijk de situatie ook is, we willen altijd een rechte boom met sterk wortelgestel en mooie krachtige kroon blijven telen’, vertellen de broers. ‘Maar uiteindelijk hebben we doorgezet.’ De jongste broer vertelt kort hoe ‘nooit opgeven’ bij de familie in het bloed zit: ‘Onze vader werd ziek toen we op de middelbare school zaten.

Herman, de oudste van de twee broers, komt met Johan aangereden van een perceel in Heteren en stapt uit op het erf in Opheusden. Dat maakt indruk; de broers stralen uit dat ze hard hebben gewerkt. Hun werkkleding is besmeurd en de werkschoenen hebben overduidelijk diep in de rivierklei gestaan. Het is zichtbaar dat ze alles geven aan hun bomen.

Goede voorbeeld

Het bedrijf begon in 1993 als een klein kwekerijtje van hun opa en groeide steeds verder uit. Er is er altijd hulp geweest in het bedrijf, maar sinds 2005 vormen Johan en Herman een vast team met twee medewerkers. De broers nemen het voortouw in het teeltproces. Alleen het kluiten en poten gebeurt door een loonwerker. *Leading by example*, op het veld, niet vanuit het kantoor.

De producten

Johan en Herman praten beiden via hun producten: bomen van een stevige kwaliteit, die de broers



Vollegrondteelt

Herman en ik hebben altijd meegeholpen in zijn gemengde bedrijf met wat zacht fruit. We bleven helpen toen we na de land- en tuinbouwschool enkele jaren bij Combinatie Mauritz werkten. Het is vanzelfsprekend voor ons dat we proberen het hoofd boven water te houden door elkaar te steunen in moeilijke tijden. Dat is ze ook in 2014-2015 gelukt.

Meer tijd voor zichzelf

Na jarenlang doorknokken lijken de broers anno 2017 in rustiger vaarwater te komen. Johan: 'De medewerkers zijn ook zelfstandiger, zodat ik het werk wat meer van een afstand kan bekijken. Dat levert minder stress op.' Voor Johan is het geen sinecure om zich af en toe afzijdig op te stellen. Hij is er vakmatig erg bij betrokken. Dat blijkt uit alle clubjes en werkgroepen in de bomenbranche waarvan hij lid is: de werkgroep TCO voor Promotie en Handel, de Boomteelt Studieclub Opheusden, lokale innovatieprojecten.

Persoonlijke kwaliteitsbewaking

Continuïteit vinden Johan en Herman belangrijker dan explosieve groei: 'Wel hebben we vanaf 2010 de containerteelt opgepakt, want jaarrond leveren heeft de toekomst. Ook merken we dat hoveniers containers handiger vinden dan een kluit die ze naar een tuin of door een poort moeten tillen. We denken altijd na over hoe we efficiënter kunnen werken, maar we zijn voorlopig tevreden met onze huidige schaal. We kunnen alles nog goed overzien en de kwaliteit persoonlijk bewaken.'



Be social

Scan of ga naar:

www.boom-in-business.nl/artikel.asp?id=23-7269



Herman Verwoert



Johan Verwoert