



# ‘Green Screen kan zich nu bewijzen als tuinplant’

Kees Jan Kraan van Boot & Dart over de *Ligustrum* die hij ooit selecteerde

**‘Ik begon met veredelen naast een drukke baan bij Boot & Dart, onder andere als hoofd inkoop, planning, logistiek en orderverwerking. In het veredelen vond ik ontspanning naast het veeleisende werk. Ik deed dat aanvankelijk thuis, op een proefperceel dat eerst onze groentetuin was.’ Aan het woord is Kees Jan Kraan, al vijftig jaar verbonden aan Boot & Dart. Sinds zijn pensioen, 18 jaar geleden, richt hij zich volledig op het ontwikkelen van nieuwe planten.**

Auteur: Hanneke Tax

‘In mijn eigen proeftuin verzamelde ik zaailingen en experimenteerde ik met nieuwe soorten. Het was puur enthousiasme: ik was er vaak bij nacht en ontij nog mee bezig.’ Kraan vertelt hoe het belang van veredeling binnen het bedrijf groeide en leidde tot het vormen van een eigen research-and-development-afdeling. Hij werkt daar nog steeds, samen met collega’s Ronald Houtman en Margreet Hop, beiden ook bekend vanwege hun kennis en kunde op het gebied van sortiment en selectie. Dit team werkt aan gerichte veredeling voor de markt van Boot & Dart: planten voor het openbaar groen.

## ***Ligustrum lucidum* Green Screen ('Bokrascreen'PBR) EU 44346**

*Ligustrum* Green Screen heeft een zeer dichte habitus en opgaande groei. Het blad is glanzend groen en de nieuwe scheuten in het voorjaar zijn bronskleurig. De takken zijn opvallend rood. Green Screen is na vijf jaar

circa 2 meter hoog en 1,25 meter breed en is gemakkelijk te snoeien. Deze groenblijvende heester is perfect voor heggen of voor in de heesterborder. Green Screen kan zowel in de volle zon als in halfschaduw worden geplant. Hij is goed winterhard en houdt van goed waterdoorlatende grond. Green Screen won KVBC Zilver op GrootGroenPlus in 2023.

## **Schot in de roos**

‘In 2005 startten we een breed veredelingsprogramma met *Ligustrum*’, vertelt Kraan. ‘We verzamelden ouderplanten en keken welke eigenschappen we konden combineren. Green Screen was een van de zaailingen die eruit sprongen. De mooie habitus en het gezonde blad vielen direct op. Toch werd hij toen niet opgepikt. De verkoopcollega’s zijn vaak meer gefocust op hun projecten voor het openbaar groen en moeten soms echt overgehaald worden om er een nieuwe soort bij te betrekken. Toch zagen collega Ronald



*Kees Jan Kraan is een bevoegen veredelaar. Hier verzamelt hij thuis aan tafel stuifmeel uit een vaas met Baptisia, om daarmee de volgende dag handmatig bloemen te bestuiven in het veld.*

Houtman en ik er potentie in en daarom hebben we hem bewaard.'

Dat bleek een schot in de roos, toen een aantal jaren later Peter van Rijssen van Plantipp tijdens een van zijn bezoeken de selectie nog eens goed bekeek. 'Peter zag de gebruikswaarde van deze mooie en gezonde haagplant voor tuinen en heeft hem opgepikt. Dat betekent dat de plant nu naar een andere markt gaat: die van de visuele planten, die via het netwerk van Plantipp wereldwijd worden afgezet.'

De samenwerking tussen Kraan en Plantipp dateert al van de begintijd van de royaltybeheerder en is volgens Kraan altijd prettig en goed geweest. 'Indertijd kwam de oprichter, Reinier van Rijssen, regelmatig bij ons langs; tegenwoordig komt zijn zoon Peter om de zoveel tijd kijken met welke nieuwigheden we bezig zijn. Op die manier ontdekte hij dus ook de veelbelovende Green Screen. Plantipp zorgt voor het kwekersrecht, neemt de volledige marketing op zich en zet de plant uit bij kwekers. Wij hoeven er niets meer mee te doen. Voor ons is dat ideaal, vanwege het netwerk en de expertise van Plantipp om planten wereldwijd te promoten en verkopen.



*September 2009 op het proefveld in Boskoop 1*

Zo wordt een door ons ongebruikte selectie toch nog waardevol! Iets dergelijks gebeurde eerder met *Nepeta Neptune* ('Bokratune' PBR). Deze kattenkruidcultivar bleek uiterst geschikt voor de markt die door Plantipp wordt bediend. Inmiddels zijn er via dit bedrijf wereldwijd meer dan een miljoen van verkocht.

**'Dat betekent dat hij naar een andere markt gaat: visuele planten die via Plantipp wereldwijd worden afgezet'**

### Spin-offs

Een plant die minder geschikt lijkt voor het openbaar groen of die niet direct niet wordt meegenomen en alsnog zijn weg vindt naar de visuele markt, wordt bij Boot & Dart gezien als een spin-off van het veredelingswerk. Kraan legt uit waarom die spin-offs belangrijk zijn voor het bedrijf: 'Veredeling is een tijdrovend en arbeidsintensief proces. Voor één succesvolle cultivar zijn duizenden zaailingen nodig waaruit je moet selecteren, en voor het hele traject inclusief testen moet je zeker acht of tien jaar uittrekken. Het is dus mooi dat er, naast de rassen die Boot & Dart zelf inzet voor de openbare ruimte, meer rassen op de markt kunnen komen via een andere route. Dat maakt het nog meer de moeite waard.'



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!