



'Het werk moet gewoon af, geen discussie'

Gepassioneerde boomkweker zet zich voor volle 100 procent in

Christian Kersten is medewerker op het fruitbomen en -plantenbedrijf de Fruithof te Kapelle. Zijn vader begon het bedrijf in 1999 en zijn drie jaar jongere broer is er bedrijfsleider. Nu, tegen het einde van april, is het er razend druk. Kersten kan praten met Boom in Business, maar wel in drie etappes, want van de vroege ochtend tot zeer laat in de avond is hij aan het werk.

Auteur: Santi Raats



3 min. leestijd



Vakblad Boom in Business gaat op zoek naar de meest getalenteerde jonge kwekers, jonge mannen en vrouwen die de toekomst van de sector zeker moeten gaan stellen. Een aantal van die jonge talenten wordt aan u voorgesteld.



Het bedrijf

'Mijn ouders zijn in 1999 begonnen', vertelt de jonge Kersten. 'Het bedrijf bestond toen nog uit twee plastic tunnels. Inmiddels bestaat het uit 12 hectare velden en hebben we 10 tot 20 vaste medewerkers en 40 werknemers in het seizoen.' De Fruithof verkoopt 150 soorten fruitbomen en -planten op traag groeiende onderstam met eetbare vruchten. Alles wordt in struikvorm verkocht, in leivorm, als terrasboom of als half- of hoogstam.

Producten

De klanten zijn tuincentra, exporteurs en winkeliers verspreid door Europa – zo'n 600 in totaal. Kersten: 'We zijn een totaalleverancier, dus een

bedrijf dat alles heeft op het gebied van fruitbomen en -planten; dat is vrij bijzonder. Het verkoopseizoen loopt van februari tot en met november. We staan regelmatig op grote beurzen zoals IPM, Plantarium en Groen-Direkt. We hebben producten die het hele jaar door verkrijgbaar zijn. Ook verzorgen we de vormgeving en labeling. Naast de 150 rassen heeft de Fruithof "familiebomen" ontwikkeld; dat wil zeggen: vijf soorten appel, vijf soorten peer, vijf soorten pruim of vijf soorten kers aan één boom. Die verschillende soorten hebben dan natuurlijk verschillende kleuren; dat geheel oogt prachtig. Een boomkweker ent ze voor ons. Wij zetten ze in pot, kweken ze verder op en maken ze consumentklaar.'

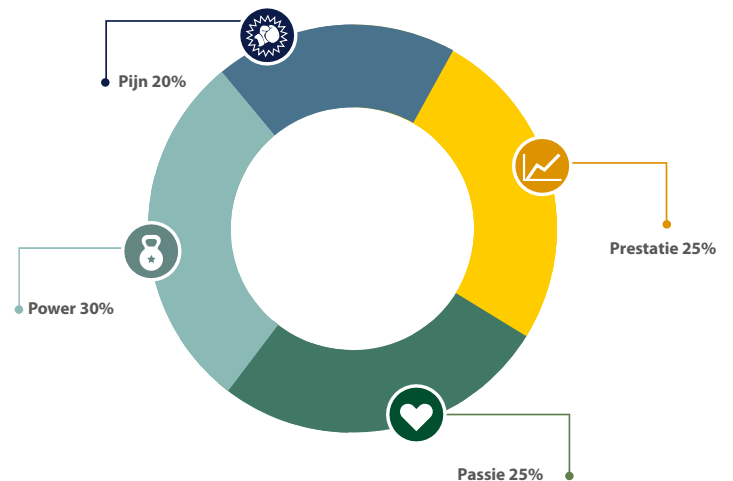
Computerfreak

Alhoewel Kersten op zaterdag wel meehielt met potten, onkruid trekken, bestellingen inpakken, vegen en schoonmaken, ging zijn interesse in zijn jeugd meer uit naar computers. Hij ging dan ook informatica studeren. 'Ik dacht altijd: als ik iets met fruitbomen wil doen, kan dat altijd nog.

Tijdens mijn studie ben ik de webshop Fruitboom.nl gestart. De fruitbomen en -planten die daar kunnen worden gekocht, zijn afkomstig van de Fruithof. Ik voel me prima op mijn plaats als algemeen medewerker. Omdat ik alle ins en outs van het bedrijf ken, kan ik goed processen begeleiden, zoals een team begeleiden aan een plantmachine.

NAAM	Christian Kersten
GEBOortedatum	4-7-1994
GEBOORTEPLAATS	Lelystad
BURGERLIJKE STAAT	Vriendin, ongehuwd
FUNCTIE	Medewerker
BEDRIJF	de Fruithof
HOBBY'S	Gamen en sinds medio 2016 het runnen van een eigen webshop, Fruitboom.nl
WILDE VROEG WORDEN	Dat wist ik toen nog niet

Ambitie kan langs vele wegen vorm krijgen. De ene keer zit het tegen; dan komt doorzettingsvermogen om de hoek kijken. De andere keer krijgt passie alle ruimte, omdat je in een flow zit. Wij vroegen alle kandidaten hun inspanningen af te zetten langs de meetlat van de vier P's: power (slagkracht), pijn (doorzettingsvermogen), passie en prestatie (strategisch inzicht). Dit is de meetlat van Christian Kersten:





Maar ik wroet zelf ook mee in de grond! Zijn sterke punt vindt Kersten dat hij erg precies is. 'Daarom ben ik geschikt om bestellingen na te lopen', lacht hij. 'Ik controleer of de producten kloppen met de bon en het etiket.' Op die manier kan hij ook mensen aansturen. 'Ik geef graag het goede voorbeeld en zorg ervoor dat iedereen zijn werk goed doet.'

ICT-kennis handig voor op kantoor

Door zijn informatica-achtergrond ziet hij wel enkele verbeterpunten voor de toekomst.

'Bepaalde systeeminrichtingen kunnen beter, zoals de orderplanning voor de veiling in de computer. Die order is voor de dag van morgen, maar moeten wij handmatig naar gisteren zetten voor de transporteur om mee te nemen.' Op kantoor werken vijf mensen (exclusief de twee vertegenwoordigers), van wie slechts een paar iets afweten van ICT-zaken. Ik zal me in de toekomst dan ook vast meer gaan bezighouden met ons computer- en beheersysteem.'



Passie

De werkvloer zal hij nooit helemaal loslaten. 'Ik vind het fijn om met mijn handen te werken, naast mijn hoofd breken over ICT-problemen. Dat komt ook door mijn passie voor de plant. Mijn vader zegt altijd tegen mij: Jij zou een plantje dat doodgaat nog water geven, terwijl iedereen het allang in de container gegooid zou hebben. Ik ben dan minder bezig met het winst oogmerk, maar nieuwsgierig of het lukt om het weer te laten groeien.'

Doorzetter

Kersten is ook een doorzetter. 'Als iets niet af lijkt te komen, baal ik, maar ik ga wel door. Mijn arbeids-ethos is: het werk moet gewoon af zijn, geen discussie. Ik kan wat dat betreft goed prestaties leveren. We moeten vanavond nog bijna negentig karren inpakken, terwijl we al de hele dag bezig zijn. Maar daar ga ik dan voor.'

Ambitie kan langs veel wegen vorm krijgen. De ene keer zit het tegen; dan komt doorzettingsvermogen om de hoek kijken. De andere keer krijgt passie alle ruimte, omdat je in een flow zit. Wij vroegen alle kandidaten hun inspanningen af te zetten langs de meetlat van de vier P's: power (slagkracht), pijn (doorzettingsvermogen), passie en prestatie (strategisch inzicht). Dit is de meetlat van Christian Kersten.





'Als iets niet af lijkt te komen,
baal ik, maar ik ga wel door.

**Mijn arbeidsethos is: het
werk moet gewoon af zijn,
geen discussie!**



Be social

Scan of ga naar:

www.boom-in-business.nl/article/27064/mijn-arbeidsethos-is-het-werk-moet-gewoon-af-zijn-geen-discussie

