



# Aquafeed: partner voor de kweker in alle opzichten

Alles onder één dak bij Echteldse irrigatiespecialist

**Irrigatie is nog steeds in opkomst in de boomkwekerij. Aquafeed speelt daarop in, niet alleen met de aanleg van complete geautomatiseerde irrigatiesystemen, maar ook met de verkoop van losse materialen. Dit laatste vanwege het feit dat sommige kwekers hun irrigatie zelf aanleggen. Zij kunnen voortaan terecht op een locatie die alles onder één dak heeft. Bovendien kunnen ze profiteren van de expertise van de specialist in Echteld. Wat kan de kweker verwachten?**

Auteur: Emiel te Walvaart

Aquafeed is vooral bekend van de aanleg van complete irrigatiesystemen op kwekerijen, met al het installatiewerk erbij. Het bedrijf loopt al een behoorlijke tijd mee in de boomkwekerij en heeft heel wat gezien. Onderhand mag Aquafeed zich met recht een specialist op irrigatiegebied in die sector noemen. 'We doen heel veel in de boomkwekerij en weten na al die jaren wat wel en niet werkt. We krijgen er ook steeds meer handel bij van kwekers die zelf de irrigatie willen aanleggen. Inmiddels hebben we een grote voorraad aan druppelslangen, leidingssystemen, onderdelen, hulpstukken et cetera.'

## Grote voorraad

De markt voor irrigatie groeit nog steeds. De aanleg van kan worden uitbesteed aan een specialist als Aquafeed, die een project van a tot z kan uitvoeren, maar er zijn ook kwekers die ervoor kiezen om het irrigatiesysteem zelf aan te leggen. 'Dan kopen ze het materiaal veelal bij de groothandel. Die kan echter niet dezelfde toegevoegde waarde bieden als Aquafeed. Kwekers

die zelf een irrigatiesysteem aanbrengen, kunnen wij op deelgebieden support bieden. Zo kunnen we een afroller voor PE inzetten. Dat lijkt misschien niet zo spannend, maar het is best lastig om de slang met de hand te moeten aanleggen.'

Aquafeed heeft niet de ambitie om er een aparte groothandelstak bij te nemen. 'We hebben veel spullen op voorraad en we merken dat er behoefte aan is om losse producten te kopen. Hierbij kunnen we snel schakelen. De klant kan afhalen, maar we kunnen ook bezorgen, wat vooral handig is bij grotere, zwaardere producten als pompen. Zo hebben we een paar honderd kilometer aan druppelslangen in ons magazijn liggen, en allerlei materialen voor de hoofdleiding. Deze producten hebben we zelf natuurlijk ook nodig als we een systeem gaan aanleggen.'

'We willen de kweker van al deze materialen voorzien, met een portie meerwaarde door onze



### Automatisering

Aquafeed heeft automatisering hoog in het vaandel staan. Steeds meer irrigatiesystemen worden geautomatiseerd, wat een enorme besparing op arbeid oplevert ten opzichte van handmatige pompbediening op ieder perceel. Dit kan met een vaste aansluiting, een systeem met een aggregaat of op zonnepanelen. Ook fertigatie is een belangrijk thema. Sinds vorig jaar kan Aquafeed een complete en eenvoudig bedienbare fertigatie-doseerunit leveren, voor precieze toediening van meststoffen en eventueel zuur. Door middel van EC- en pH-sensoren wordt deze unit automatisch gestuurd; dat kan ook op afstand. De compacte unit zorgt voor het beheer van de kraanvakken met de desgewenste meststofgift erbij. Hierdoor heeft de kweker goede controle op en inzicht in de water- en meststoffengift. Er zijn ook eenvoudigere systemen verkrijgbaar, die opgebouwd zijn uit losse componenten. Hier komt meer controle en handmatige afstelling bij kijken. De praktijk wijst uit dat druppelirrigatie beter benut kan worden als het systeem geautomatiseerd is. Het idee van druppelirrigatie is kort en frequent water te geven, bijvoorbeeld om de dag een kleine gift, afhankelijk van de verdamping en het groeistadium.

Klaassen: 'We blijven de ontwikkelingen en innovaties van fabrikanten in de gaten houden. Zo willen we vooroplopen en onze klanten de beste oplossingen kunnen bieden.'

## 'We willen de kweker van alle irrigatiematerialen voorzien, met een portie meerwaarde door onze kennis en ervaring op irrigatiegebied'

kennis en ervaring op irrigatiegebied, ook in andere sectoren dan de boomkwekerij. Wij kunnen ook het juiste advies geven of het ontwerp maken. Daarbij gaat het om vragen als: welke diameter en dikte moeten de leidingen hebben, welke druppelslang is geschikt? Bij elke kweker is dat weer anders, afhankelijk van factoren als de rij-afstand en het machinepark. We zijn er elke dag mee bezig, dus we weten wat wel en niet werkt.'

### Zowel loonwerk als verhuur

Klaassen heeft gemerkt dat kwekers doorgaans zijn aangewezen op verschillende verkooppunten voor irrigatieproducten. Het voordeel van Aquafeed is dan ook dat men alles onder één dak heeft. 'We hoeven geen nee te verkopen. We hebben een breed assortiment. Naast hulp bieden aan de kweker die zelf aanlegt, kunnen we op onze locatie ook allerlei voorbereidingen treffen voor de installatie ter plekke. Zo kunnen we alvast een pompsysteem volledig klaar maken. We schuiven het erbij, sluiten het aan op het systeem en je kunt draaien. De kweker kan zelf een irrigatieplan aandragen, waarbij wij op

specialistische gebieden kunnen bijspringen. Ook eventuele storingen kunnen we afhandelen. Een heel irrigatiesysteem verwijderen is ook mogelijk, want we beschikken bijvoorbeeld over oprollers voor druppelslangen. We kunnen dit uitvoeren als loonwerk, maar we verhuren de oprollers ook. Als een kweker klant bij ons is, kunnen we hierin allemaal voorzien. Als je een slang via internet koopt, heb je dat niet.'

### Gestage groei

Aquafeed streeft ernaar om er voor elke kweker te zijn. Niet alleen als die de irrigatiespecialist inhurt voor een heel project; ook als hij bij de aanleg nog een onderdeel mist of de specialisten van Aquafeed in de arm neemt omdat hij in tijdnood dreigt te komen. 'Met deze oplossingen en diensten wordt geanticipeerd op de gestage groei van irrigatie, niet alleen in de boomkwekerij, maar ook in de vollegrondsteelt in het algemeen, zoals akkerbouw en groenteteelt. Irrigatie is efficiënt, zeker bij fertigatie, als er meststoffen worden toegevoegd.'

Klaassen merkt dat nieuwe klanten vooral dank-

zij mond-tot-mondreclame aankloppen bij de onderneming in Echteld, maar ook beurzen en open dagen genereren aandacht. Aquafeed heeft in de regio Opheusden naam gemaakt, maar legt ook in de rest van ons land menig irrigatiesysteem aan. Verder bouwen de irrigatiespecialisten ervaring op in het buitenland, zoals bij projecten in Duitsland, België, Ierland en Roemenië. 'Gelukkig groeit ons team ook mee', glimlacht Klaassen.



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!