



Inzicht en overzicht dankzij passende software

Boomkwekerij Smits en Infogroen trekken al jaren samen op

Voor een vlotte bedrijfsvoering met veel inzicht en weinig fouten is een softwarepakket belangrijk. Boomkwekerij Smits, een handelskwekerij van 200 hectare met een vestiging in het VK, werkt al lange tijd met GroenVision. Commercieel directeur Brenda Swinkels: 'Een goed ERP-systeem is erg belangrijk.'

Auteur: Heidi Peters

Smits Boomkwekerij heeft 200 hectare volle grond, containerveld en bomenpark waarop een breed assortiment planten en bomen wordt gekweekt. Daarnaast is er begin dit jaar een vestiging in het Verenigd Koninkrijk aan het concern toegevoegd: Deepdale, met in totaal 50 hectare. Het assortiment van Smits Boomkwekerij bestaat uit haagplanten, vormbomen, meerstammigen en solitairen, coniferen, *Pinus*, *Rhododendron* en eigen producten, zoals wolkenhagen en haagelementen. Dat vraagt om een goed ingerichte backoffice met een softwarepakket dat is afgestemd op de boomkwekerijsector.

Enterprise

Brenda Swinkels heeft jarenlange ervaring in de boomkwekerijsector. Eerder was ze Greenfluencer of the Year en sinds 2021 werkt ze als salesdirector bij Boomkwekerij Smits. 'Een goed ERP-systeem is erg belangrijk in de snelle wereld waarin wij leven. Wij werken sinds 2015

met Infogroen, destijds met de voorloper van GroenVision, nu met GroenVision Enterprise', vertelt Swinkels. 'Het programma werkt prettig en intuïtief, het is gebruiksvriendelijk. Onze offertes, klanten, voorraden, alles wat we nodig hebben voor een efficiënte bedrijfsvoering is opgenomen in GroenVision. Het bedrijf groeit en de software helpt bij het ondersteunen van de groei. Na de brexit hebben wij uitgebreid met een vestiging in het VK en recentelijk is Deepdale daar bij gekomen.'

Uitwisseling tussen vestigingen

Jan Kastelein is al ruim dertig jaar accountmanager boomkwekerij bij Infogroen en is dagelijks in gesprek met kwekers. 'Naast de eigen opkweek van partijen werd de handel een steeds groter onderdeel van de bedrijfsvoering bij Smits', herinnert Kastelein zich. 'En als er op een gegeven moment meerdere malen per dag wordt ingekocht, moet je automatiseren om het bij te houden. Dat was ook het geval bij

Boomkwekerij Smits. GroenVision Enterprise is ontwikkeld voor handelskwekerijen met meerdere vestigingen waarbij de bedrijfsprocessen zijn geïntegreerd. Zo kunnen deze locaties bijvoorbeeld gebruikmaken van elkaars voorraden, doordat deze centraal inzichtelijk zijn. Gegevens van relaties worden ook gedeeld, zodat elke vestiging kan zien wat er waar wordt afgenomen door welke klant.' Swinkels vult aan: 'Ook de onderlinge in- en verkoop verloopt automatisch.'

Ook de medewerkers buiten werken met GroenVision. Ze registreren de voorraad en als een partij door omstandigheden later of juist al eerder beschikbaar is, geven ze dat via de app door. Zo hebben de collega's op kantoor altijd de meest actuele voorraadgegevens tot hun beschikking. 'Daarvoor is de fotofunctie in de app heel prettig,' weet Swinkels. 'Stel, op perceel A staat *Taxus*. Dan wordt daar een foto van gemaakt, die direct aan de voorraad wordt gekoppeld. Zo is inzichtelijk hoe de partij eruitziet en hoeft er niet telkens iemand naar dat perceel te lopen om de bomen te bekijken. Wij maken volop gebruik van deze optie; het werkt enorm efficiënt. Een ander voorbeeld: op

ons containerveld zit op elke pot een sticker met een barcode. Als je die scant, komt alle informatie over die plant en over die partij in de app tevoorschijn. Je hebt alle info digitaal bij de hand. Die foto hoort dus bij die ene partij, niet bij het centrale artikel in de voorraadlijst.'

Brexit

Infogroen heeft inmiddels ruime ervaring met de inrichting van software voor kwekerijen met vestigingen over de grens. Kastelein: 'Sinds de brexit hebben wij een aantal klanten in Engeland. Daar hebben we hiermee al de nodige ervaring opgedaan. Bovendien had Smits al een vestiging in het Verenigd Koninkrijk. Het is belangrijk om de juiste informatie op te halen en die te vertalen naar de werkprocessen. Dat betekent dus in eerste instantie andersom denken, beginnend bij de bedrijfsprocessen. Als er eenmaal een software-inrichting is, werkt het andersom; dan moeten de nieuwe activiteiten zich voegen naar de bestaande manier van werken.'

Met de inrichting en digitalisering van Deepdale, de nieuwe vestiging in het Verenigd Koninkrijk, komen er nieuwe vragen van

Smits Boomkwekerij aan Infogroen. Swinkels vertelt: 'Een goede softwareleverancier is belangrijk, want de processen moeten goed lopen, de rode draad van aanvraag tot facturen, elke stap daarin moet kloppen. Als je dit voor een nieuw bedrijf moet optuigen, is er veel contact met de leverancier nodig. Dat is bij ons goed verlopen.'

Infogroen levert een standaard softwarepakket, dat per kwekerij op maat wordt ingericht. Het product, GroenVision, kan uitgebreid worden met diverse modules, naar behoefte van de klant. Dat zijn bijvoorbeeld VisionMobile, VisionConnect en VisionOrder, en natuurlijk Vision Enterprise, waarmee Bomkwekerij Smits werkt. 'Wanneer je als bedrijf groeit, wil je een ERP-systeem dat meedenkt en meegroeit en waar je je bedrijfsontwikkeling in kwijt kunt. Dat lukt met GroenVision, en dat is fijn,' zegt Swinkels tot besluit. 'Wij zijn er heel blij mee.'

'Het bedrijf groeit; de software van Infogroen helpt en ondersteunt daarbij'



De voorraden van *Taxus baccata* Smits Hedging H60, H80 en H100 cm liggen vast in GroenVision.



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!



Jan Kastelein (Infogroen)