

A close-up portrait of Hans Jochems, a middle-aged man with a receding hairline, wearing a dark grey button-down shirt. He is looking slightly to the right of the camera with a neutral expression. The background is a blurred greenhouse structure with plants. A small branch with green leaves is visible on the right side of the frame.

'Ondernemen is leuk, maar dan moet het wel leuk gaan'

Hans Jochems, About Plants Zunder BV: 'Onze heesters zijn top'

Samenwerken in de kwekerijsector is maar voor weinig mensen weggelegd. Het bedrijf About Plants, dat eigendom is van de zwagers Ron van Opstal en Hans Jochems, is daarop een zeldzame uitzondering. Al bijna tien jaar groeit dit bedrijf in omvang en aantal personeelsleden, en de beide moederbedrijven lijken daarbij te floreren.

Auteur: Hein van Iersel



3 min. leestijd



Het bedrijf van Jochems draait goed. Dat is in het recente verleden weleens anders geweest. Ondernemer Hans Jochems concludeert tijdens het interview een paar keer dat ondernemen dan ineens veel minder leuk is. Hans Jochems is naast vijftig procent aandeelhouder in About Plants ook directeur-eigenaar van Jochems-van Opstal BV. Acht jaar geleden begon hij met zijn zwager Ron van Opstal van boomkwekerij Ron van Opstal BV een nieuw bedrijf: *About Plants*. Jochems zegt over de reden daarachter: 'We waren allebei te groot geworden om alles nog zelf te doen. We zijn als kweker gestart. Daar ligt onze passie, maar voor de verkoop hebben we een andere oplossing gevonden. Op 1 augustus 2008 kwam Peter Vriends in dienst als eerste medewerker.' Het eerste doel van het nieuwe bedrijf is het leegverkopen van de twee eigen boomkwekerijen. Daarnaast kan het handelsbedrijf ook actief zelf op zoek gaan naar nieuwe handel. Inmiddels zitten in de commerciële afdeling van het nieuwe bedrijf al vier mensen. Naast Peter Vriends zijn dit Leo Duyndam, die nu ongeveer vier jaar bij de handelskwekerij werkt, Jelle Havermans en Petra Nouws. De aansturing van het bedrijf lijkt bijna vanzelf te gaan: 'Ongeveer iedere vier weken is er een verkoopoverleg, waarin wordt besproken hoe zaken gaan.' Die relaxte manier van samenwerken lijkt ook samen te hangen met de specialismen van de betrokken verkopers. Peter Vriends doet de export en Leo Duyndam doet voornamelijk de veiling. Tussen de regels door blijkt dat beide verkopers daarin hoofzakelijk vrij worden gelaten. Leo Duyndam: 'Als het niet goed is, dan hoor ik het wel. Het blijft

tenslotte hun bedrijf.' Waar het specialisme van Vriends gericht is op handel naar het buitenland, is Duyndam de erkende specialist in verkopen op de veiling. Niet het simpele veilen onder de klok, maar wel via bemiddeling. Hans Jochems is als directeur niet te groot om zijn bewondering voor de kennis en kunde van zijn medewerkers uit te spreken: 'Vooral dat verkopen via de veiling is iets wat wij als Zundertse kwekers nooit zullen leren. Dat is echt een vak dat Leo goed verstaat.'



Het eerste doel van About Plants is het leegverkopen van de eigen kwekerijen. Dat wil niet zeggen dat de beide aandeelhouders zelf niets meer verkopen. Verre van dat. Zowel Jochems als Van Opstal blijft gewoon direct verkopen aan de eigen klanten, hoewel voor beiden inmiddels meer dan de helft van de omzet via About Plants loopt.

Nieuwe handel

Nieuwe handel is niet zo moeilijk in de tijd waar we nu in zitten, is de stellige mening van Hans Jochems. 'De grootste uitdaging is om nieuwe klanten tevreden te houden.'

Een belangrijk nieuw verkoopargument is de eigen lijn tuinheesters die About Plants begin dit jaar samen met Plantipp heeft opgezet. Dit merk, Topheesters, bestaat uit visueel aantrekkelijke tuinheesters, die zich uitgebreid hebben bewezen op het gebied van winterhardheid, sierwaarde en onderhoudsgemak. Voorbeelden van de heesters zijn *Nandina domestica* 'Obsessed' en *Leucothoe axillaris* 'Curly Red'. Deze lijn Topheesters wordt onder andere via het tv-programma van Rob Verlinden in de markt gezet. Plantipp heeft voor de lijn heesters een aantal bijzondere kwekersrechtelijk beschermde soorten geselecteerd. Hans Jochems: 'Doordat mijn zwager Ron de laatste jaren meerdere nieuwe planten op de markt heeft gebracht weten de bedrijven die licentieplanten op de markt brengen hem ook te vinden.'



About Plants Zundert BV is het samenwerkingsverband tussen boomkwekerij Ron van Opstal BV en boomkwekerij Jochems-van Opstal BV. Op een totaaloppervlakte van 5 ha kas en folie en 20 ha containerveld worden visueel aantrekkelijke tuinplanten van hoogwaardige kwaliteit gekweekt, op basis van 20 jaar ervaring. De doelgroep omvat de zakelijke markt, bestaande uit veilingen, exporteurs, groothandel, tuincentra en buitenlandse afnemers.

De verkoop richt zich op een breed sortiment visueel aantrekkelijke tuinplanten in container: *Abelia, Acer, Buxus, Choisya, Gaultheria, Helleborus, Hydrangea, Leucothoe, Pieris, Skimmia, Viburnum, Nandina, Calluna*, siergras in verschillende soorten en dwergconiferen.



Tevens heeft hij de gave voor het vinden van nieuwe soorten, die aanslaan in de markt. Ik heb daar wat minder talent voor. Het is best lastig om goede soorten te vinden. Wie zit er nu te wachten op de honderdste nieuwe lavendel? Een nieuwe soort moet wel iets toevoegen.'

Overlap

Beide bedrijven kweken visueel aantrekkelijke tuinheesters in pot voor het retailkanaal. Daar houdt

de overlap wel zo'n beetje op. Alleen *Gaultheria*, oftewel bergthee, wordt door beide bedrijven massaal gekweekt.

Hans Jochem heeft er duidelijk weer zin in om te ondernemen. 'Een paar jaar geleden was de zin een heel eind weg, toen de cijfers wat minder waren. Maar nu krijg ik er weer energie van. Zeker nu mijn zoon en dochter interesse in het bedrijf krijgen. Mijn zoon Ruud is werkzaam als hovenier bij hoveniersbedrijf de Seizoenen, en mijn dochter, Ilse Jochems, volgt een studie aan de Has en loopt nu stage bij Plantipp. Dat gaat heel goed. Zij heeft veel nieuwe ideeën over het bedrijf.'



Be social

Scan of ga naar:

www.Boom in Business.nl/artikel.asp?id=23-6702