



Per februari 2018 is machineproducent KWH Holland een nieuwe weg ingeslagen. KWH heeft namelijk besloten om de verkoop van zijn boomkwekerijmachines voor de hele Benelux te gunnen aan één bedrijf: CSB Mechanisatie. Daarnaast gaan beide partijen intensiever samenwerken bij de ontwikkeling van machines, zodat KWH een toekomstbestendig assortiment voor de boomkwekerij kan bieden.

Auteur: Nino Stuivenberg

Samenwerken voor innovatieve oplossingen in de boomkwekerij

CSB Mechanisatie nieuwe distributeur KWH-machines in Benelux

KWH en CSB zijn bepaald geen onbekenden van elkaar; CSB is al ruim vijftien jaar dealer van KWH-machines voor de boomkwekerij. Toen KWH afgelopen najaar een nieuwe eigenaar kreeg in de vorm van Ales Participaties, waarvan Erik Bretveld een onderdeel is, ging het bedrijf uit Rhenen op zoek naar één verkooppunt voor alle machines. Gezien de historie van KWH en CSB werd CSB-

eigenaar Stefan Baaijens gevraagd om bij KWH op gesprek te komen. Beide partijen kwamen er snel uit en besloten dat CSB de volledige verkoop op zich zou nemen. Per 1 februari 2018 is deze overeenkomst officieel en neemt CSB de gehele verkoop voor de Benelux voor zijn rekening.

Grote verantwoordelijkheid

Stefan Baaijens van CSB Mechanisatie is blij met de overeenkomst die hij met KWH heeft gesloten. 'Dit is voor ons een positieve ontwikkeling. Voor ons bedrijf gaat er het nodige veranderen en is deze stap echt een omschakeling. We zitten nu in de beginfase en zijn aan het uitwerken hoe we deze rol precies gaan invullen. Verkoop voor de hele



3 min. leestijd



Benelux is een grote verantwoordelijkheid. We zijn daarom nog op zoek naar collega's en verkooppunten die ons hierbij kunnen ondersteunen en waarmee wij kunnen samenwerken. We hopen daarover voor het eind van het jaar duidelijkheid te hebben.'

De verkoop voor de boomkwekerij was de laatste jaren moeizaam, weet ook Baaijens. 'Als dealer hebben we echt gemerkt dat boomkwekerijen in een

crisis zaten. Zij hebben lastige jaren achter de rug. Wat ik echter wel merk, is dat boomkwekers heel loyaal zijn. Ik lever ook machines aan de veehouderij. Daar zit je weleens met allerlei concurrenten om de tafel, afwachting wie het beste aanbod kan doen. In de boomkwekerij is dat anders. Als je een boomkweker goed behandelt, kun je goed met hem samenwerken. Je bent vaak de enige aan tafel en kunt werken op basis van wederzijds vertrouwen.'

'Als je een boomkweker goed behandelt, kun je goed met hem samenwerken'

Het technische aspect van de nieuwe samenwerking is inmiddels afgerond, vertelt Baaijens. 'Alle machines moeten bijvoorbeeld klaargemaakt worden voor de nieuwe wetgeving rond driftreductie. KWH heeft het juiste assortiment in huis om in de toekomst hieraan te kunnen voldoen. We zijn de afgelopen tijd druk geweest om deze specificaties uit te zoeken en hebben dat nu allemaal op papier staan. De wetgeving is echter opgeschort en wordt nu pas van kracht in 2021. Je kunt je afvragen of boomkwekers machines van 15.000 euro zullen kopen waarvan niet zeker is of die na 2021 nog gebruikt mogen worden. Daarom kijken we met KWH nu al hoe we deze machines toekomstbestendig kunnen verkopen.'

Nieuwe machine

De samenwerking betekent ook dat KWH en CSB hun krachten bundelen om compleet nieuwe machines te ontwikkelen. De eerste gezamenlijke machine is zelfs al een feit, in de vorm van een aangepaste KWH-onkruidspuit voor de boomkwekerij (zie ook de foto bij dit artikel). Deze machine is eigenlijk een standaard-onkruidspuit van KWH die is omgebouwd met technologie van CSB. Baaijens: 'Het is een getrokken spuit van 600 liter, die voorzien is van een spuitkap met borstelzone. De hoogte-instelling is hydraulisch. De machine is

ACTUEEL

voorzien van een spuitcomputer en een dubbele camera voor toezicht. Vooral die computer is echt een noviteit: als je de snelheid opvoert, past de computer automatisch de spuihoeveelheid aan.'

Voor de boomkwekerij is dit systeem helemaal nieuw. Baaijens: 'Ik heb nog geen soortgelijk systeem gezien bij concurrenten. De automatisering betekent een enorm rendementsvoordeel voor de klant; onafhankelijk van de rijnsnelheid spuit je automatisch de juiste hoeveelheid per hectare.' De machine, die volgens Baaijens nog geen naam heeft, is al geleverd aan Boomkwekerij J. van Roessel uit Moergestel, die de machine al een jaar heeft draaien. 'De resultaten zijn positief en de machine werkte goed', aldus Baaijens. 'In de toekomst willen we deze werkzaamheden uitbreiden en meer doorontwikkelde machines gaan leveren.'

Meer bieden

Concrete plannen voor nieuwe machines zijn er dan ook al, vertelt Baaijens. 'We willen het assortiment van KWH verder gaan verbreden. Zo hebben we een dwarsstroomspuit, de Mistral, die geschikt is voor de fruitteelt. Momenteel passen we deze aan, zodat we hem op een later moment ook bij boomkwekerijen kunnen inzetten. In de fruitteelt staan alle gewassen op één hoogte en hoef je de spuit dus niet te verstellen, maar bij boomkwekerijen zit je altijd met lengteverschillen tussen bomen. We werken nu aan een systeem waarbij je de hoogte van de spuit kunt bijstellen. Zo hopen we bij KWH ook boomkwekerijen steeds meer te kunnen bieden.'

De eerste gezamenlijke machines zijn inmiddels dus van de band gerold en er zit nog veel meer in het vat. Baaijens: 'De samenwerking tussen KWH en CSB wordt wat mij betreft steeds beter. We hebben nu tijd nodig om alles organisatorisch rond te krijgen. Daarna kunnen we met een stabiele basis de toekomst in.'



Be social

Scan of ga naar:

www.boom-in-business.nl/artikel.asp?id=23-7488