



Boombarmeter staat op goed weer

Jubelstemming in de sector. Her en der staan prijzen nog onder druk

Hoewel één zwaluw nog geen zomer maakt lijkt de stemming in de sector op dit moment opperbest. Eigenlijk alle ondernemers die Boom-In-Business sprak op een kleine rondgang toonde zich matig optimistisch tot uitgesproken positief. Sommige ondernemers zoals Ronald Moerings en Coen Kessels –allebei actief in de consumentenmarkt- durven zelfs een dikke negen te geven voor het huidige verkoopseizoen.

Auteur: Hein van Iersel

9

Dit jaar verkopen we de kwekerij leeg

Over de hele linie loopt het goed, volgens Kessels. De tuincentra bestellen goed. Kessels waarschuwt wel dat er nog veel mis kan gaan: "Het seizoen duurt nog twee maanden langer, maar ik voorzie wel dat we de kwekerij wel leeg kunnen verkopen."

Coen Kessels, Coen Kessels Tuinplanten



8

Het loopt als een tierelier

"Ik heb niets te klagen over de afzet. Die is goed." Minder tevreden is van der Werf met het hijgerigere karakter van de markt. Het lijkt wel alsof het maar steeds sneller moet: Vandaag bestellen, gisteren leveren. Ook op het gebied van prijzen is van der Werf tevreden: "We worden goed betaald voor onze bomen, maar je moet natuurlijk wel concurrerend blijven."

Ruud van der Werf, Boomkwekerij Ruud van der Werf



6,5

Engeland beter, Oost-Europa is laat wakker

Fons van Wezel is minder enthousiast dan veel andere kwekers: "Het is jammer dat Oost-Europa zo laat in beweging is gekomen, met name omdat het daar lang koud is gebleven." Een andere voor SAP belangrijke exportmarkt Engeland is wel aangetrokken. Daar dreigt nu het gevaar van een goedkopere pond en dus hogere prijzen. Positief is volgens van Wezel wel de late paasvakantie. Afnemers willen met Pasen de boel aan kant en beginnen pas daarna weer te bestellen.

Fons van Wezel, SAP Holland



6

Gewoon wat plantjes kweken werkt niet meer

Volgens Knol varieert de situatie heel sterk, afhankelijk van de sector waar je actief bent. De overheids- en aanlegmarkt zijn volgens Knol niet al te goed., vooral vanwege de slechte prijzen. In de actiehandel lijkt het volgens Knol beter te gaan. Deze periode leert ons volgens Knol een ding: "Zorg dat je als kweker een duidelijke doelgroep voor ogen hebt. Gewoon maar wat plantjes kweken werkt niet meer".

Bert Knol, Voorzitter kring Midden-Oost





Afzet goed, wel slechte prijsvorming en overproductie

Voor zijn eigen kwekerij met vooral opzetters van Salix geeft Bontekoe een dikke zeven. Bontekoe produceert jaarlijks ongeveer een miljoen Salix in containers van een tot vijf liter en hoewel die teelt minder populair is geworden is de afzet richting grote retailers goed te noemen. Bontekoe heeft wel last van een slechte prijsvorming en overproductie. Dit ondanks het wegvallen van een aantal partijen. Breder in de markt is de situatie volgens Bontekoe minder positief: "een aantal sectoren zoals bijvoorbeeld laanbomen en bos- en haagplantsoen draaien moeizaam".

Peter Bontekoe, voorzitter landelijke vakgroep bomen en vaste planten

7

8

Concentreren op verkoop eigen kwekerij

Poppinga durft het seizoen tot nu toe wel een acht te geven. "De achterstand door het slechte weer van het najaar hebben we in februari en maart goed in kunnen lopen. In de overheidsmarkt zijn de prijzen die vooral bij aanbestedingen geschreven worden vaak extreem laag. Vaak lager dan onze kostprijs. Wij doen daar dus vaak niet aan mee. Wij concentreren ons verder vooral op verkoop van producten van de eigen kwekerij. Daar is onze meerwaarde het grootst."

Joost Poppinga, Kwekerij "De Bonte Hoek"



9

Blijven innoveren

Het seizoen van Moerings is tot nu toe top geweest, een dikke negen dus. Moerings verklaart dat aan de hand van zijn eigen motto: "Blijf innoveren, zorg voor nieuwe onderscheidende producten en zorg voor een goede pr. Dat laatste heeft Moerings gerealiseerd door een samenwerking met het RTL programma "Rob's Grote Tuin Verbouwing". Een programma waar de producten van Moerings zoals bijvoorbeeld de kant-en-klare terrasvijver veelvuldig in te zien waren.

Ronald Moerings, Waterplantenkwekerij R. Moerings B.V



8

Nederland beter dan Duitsland

De Haan werkt in Nederland, maar voor een Duitse kweker. Het seizoen voor Lappen was goed, hoewel ook De Haan klaagt over lage prijzen bij aanbestedingen. Voor de Duitse overheidsmarkt heeft de Haan het idee dat de stemming minder positief is.

Teije de Haan, Boomkwekerij Lappen



7

Slechte prijzen bos/haag, het grote spul beter

De Labie heeft veel last gehad van het slechte weer van het afgelopen najaar, maar merkt dat de laatste weken de boel goed doorloopt. Een lege kwekerij aan het eind van het seizoen gaat niet lukken, maar daar is De Labie inmiddels al aan gewend. De prijzen van laanbomen zijn goed, voor bos en haag zijn deze aanmerkelijk slechter.

Peter de Labie, Boomkwekerij Peter de Labie



7

Onderstammen gelukkig op tijd in de schuur

Ook Domen heeft last gehad van het slechte weer van het afgelopen najaar, maar had gelukkig op tijd zijn onderstammen in de schuur staan, zodat hij kon blijven leveren naar veredelaars. Ook Domen verwacht al niet meer met een lege boomkwekerij achter te blijven aan het eind van het seizoen, maar heeft wel het idee dat het dit jaar beter is.

Arno Domen, De Rutven

