



Groot worden door klein te blijven

Jonathan en Henk Huibers: 'Wij willen door te specialiseren interessant blijven voor onze klanten'

Opheusden en Kesteren zijn groot in bomen, maar toch ook weer een kleine gemeenschap. Hoe klein, dat besef je pas als je er een dag rondrijdt en niet alleen familienamen herkent, maar zelfs de looks die bij die familie horen. Ik ben daarom aanvankelijk wat verward als ik bij Henk en Jonathan Huibers de plaats op rij. Henk Huibers lijkt vooral op een van de vele andere Henk Huibersen die ik eerder heb geïnterviewd en Jonathan doet daar niet voor onder. Gelukkig blijken beide heren wat betreft hun ondernemersfilosofie en de opzet van de kwekerij wel degelijk hun eigen kop te volgen.

Auteur: Hein van Iersel



3 min. leestijd

Henk en Jonathan Huibers zijn beiden directeur van het bedrijf Cor Huibers & Zoon, een bedrijf dat in 1968 werd opgestart als een standaard Opheusdense kwekerij, dus met grootschalige productie van laanbomen en spillen voor de export. Enkele jaren geleden hebben de beide directeurs de koers grondig verlegd. Henk Huibers, die met name verantwoordelijk is voor de verkoop, legt uit: 'Als we van Groendirect in Boskoop terugkwamen, merkten we dat we altijd het eerst onze zware kwaliteit fruitbomen kwijt waren. Zo is langzaam een specialisme ontstaan.'

Het specialisme dat op die manier bijna toevallig is ontstaan, wordt inmiddels fors uitgebouwd, zowel door marketing via een website, die heel duidelijk de drie pijlers van het bedrijf aangeeft, als door het verdiepen van het sortiment. Voor het sortiment zware fruitbomen houdt dat onder andere in dat de broers Huibers meer soorten fruit op de kwekerij wil hebben staan dan de concurrent, maar ook in mooiere en meer bijzondere leivormen. Op

de kluitenkuil laten de broers mij later een aantal soorten zien. Bijzondere karakteristieke vormen, maar ook hoogstam- en halfstamappels, -peren, -pruimen, -kersen en -kweeperen. En vooral ook in goed gevormde leivormen. Daarnaast maken ze grotendeels ook hun eigen uitgangsmateriaal door middel van winterhandveredeling. De gebroeders hebben duidelijk ernst gemaakt van hun specialisme.

Zware fruitbomen zijn niet het enige specialisme van het bedrijf, maar wel datgene waarover Henk en Jonathan het langst uitweiden. Naast fruit is het bedrijf ook gespecialiseerd in laanbomen en spillen in pot en het derde specialisme betreft meerstammigen, met name *Magnolia*, *Nothofagus*, *Amelanchier*, *Malus* en *Prunus*. Henk Huibers: 'Zowel voor meerstammigen als laanbomen in pot geldt dat het geen zin heeft om gangbare massasoorten op te zetten. Dus geen eik, maar *liquidambar* en geen linde, maar *Amelanchier*. We willen uniek blijven in ons assortiment.'

REGIO IN BEELD

Jonathan Huibers:
**'Wij willen best druk zijn,
maar dan wel graag geld
verdiene'**





Henk Huibers

Als we voor één kluit op pad moeten, is de winst natuurlijk snel weg

Dat specialiseren is in zekere zin uit nood geboren. Het bedrijf heeft een eigen kwekerij, die ongeveer veertien hectares groot is. Daar passen natuurlijk veel spullen op, maar vergeleken bij veel van de grotere kwekers in de regio ben je toch nog steeds een kleine speler. Het grootste deel van de kwekerij ligt overigens niet in de regio, maar in Ede over de Rijn, aan de E30. Henk en Jonathan Huibers leggen mij uit waar dat ligt en inderdaad, ik ben daar zelf al tientallen keren voorbijgereden. De grond in Ede, die op een blok bij elkaar ligt, heeft nog een ander voordeel. De meeste grond in Opheusden en Kesteren is vooral zware klei; in Ede is dat licht humeus zand. Voor veel soorten is dat een betere grondsoort dan de zware klei van de Betuwe. De logische vraag is dan: is dat niet lastig, zo'n



Jonathan Huibers

Als we van Groendirect terugkwamen, merkten we altijd dat we onze fruitbomen kwijt waren. Zo is langzaam een specialisme ontstaan

grote afstand tussen het thuishonk en de kwekerij? Volgens beide directeuren valt dat mee. Jonathan Huibers: 'Als je de complete kwekerij op één blok hebt liggen, kun je natuurlijk efficiënter werken dan wij, maar welke kweker in de regio heeft dat?' Volgens Jonathan Huibers, die met een team van drie medewerkers vooral verantwoordelijk is voor de productie, betekent dit wel dat je anders moet werken. Jonathan Huibers: 'Wij gaan 's ochtends op pad en komen pas 's middags terug. Verder geldt dat wij zo veel mogelijk wintervoorraad hier op het bedrijf moeten hebben. Als we voor één kluit op pad moeten, is de winst natuurlijk snel weg. Daarom hebben we de regel dat we in principe nooit leeg vanuit Ede terugrijden.'

Het principe van een zo groot mogelijke voorraad die direct beschikbaar is, hanteert het bedrijf ook voor de bomen die in Opheusden gekweekt worden. Alle bomen die op het containerveld gegroeid zijn, worden daar in het najaar weggehaald en verkoopklaar gezet om meteen gepakt te kunnen worden. Jonathan Huibers: 'In het ergste geval moeten we die bomen opnieuw op het containerveld plaatsen als ze niet verkocht zijn, maar dat is veel minder werk. Nu kunnen we in één keer met het complete team alle bomen van het containerveld halen en verkoopklaar zetten. Anders moeten we iedere keer boom voor boom van het veld af halen.'



Be social

Scan of ga naar:

www.Boom in Business.nl/artikel.asp?id=23-6489