



Een stekkie van 3600 verschillende fuchsia's

**Kwekerij Van der Velde: fuchsia- en pelargoniumkwekerij,
eenjarigen en een pluktuin**

Boomkwekers laten zich er graag op voorstaan dat ze een groter en breder sortiment hebben dan de buurman. Prima; ik ben al onder de indruk als iemand meer dan twintig verschillende cultivars van één soort in huis heeft. Voor Esther en Gerrit van der Velde stelt dat echter helemaal niks voor. Alleen al van de ouderwetse bellenplant of fuchsia hebben zij meer dan 3600 cultivars in huis. Ja, u leest het goed: DRIE DUIZEND ZES HONDERD, en ieder jaar opnieuw gestekt.

Auteur: Hein van Iersel

Normaal komen in deze rubriek Regio In Beeld alleen 'echte' boomkwekers aan het woord. Omdat boomkwekers in de regio Oene/Heerde wat minder dicht gezaaid zijn, leek het ons een aardig idee om ook eens een ander soort kweker aan het woord te laten. Kwekerij Van der Velde is gespecialiseerd in bijzondere eenjarigen, maar bijna wereldwijd beroemd vanwege de bijzondere collectie fuchsia's en pelargoniums. Van die laatste soort

hebben zij 'slechts' 400 cultivars en botanische soorten in huis. Nog steeds bizar veel, maar, zo vertelt Esther van der Velde: 'Ook van pelargonium zijn vele duizenden cultivars bekend. En we willen die verzameling graag uitbreiden met nieuwe moederplanten.' Zo'n verzameling komt natuurlijk niet uit de lucht vallen. Wat betreft de fuchsia's en een groot deel van de pelargoniums heeft het bedrijf de com-

plete collectie in één keer overgenomen van Kees Spek. Kees Spek was een absolute *celebrity* in de fuchsia-wereld en deed een aantal jaren geleden zijn verzameling over aan Kwekerij Van der Velde wegens persoonlijke omstandigheden. Het zal toeval zijn, maar de grondlegger van deze unieke verzameling moederplanten is juist in de week van het interview overleden. Het echtpaar filosofeert tijdens het interview hardop over de vraag welke



5 min. leestijd



fuchsia ze moeten meenemen naar de afscheidsplichtigheid. De meest toepasselijke zou in ieder geval *Fuchsia 'Kees Spek'* zijn. Een *Fuchsia* die naar hem vernoemd is vanwege zijn verdiensten voor de Fuchsia- wereld.

Belevingskweker

Het is duidelijk dat Esther en Gerrit van der Velde anders met hun bedrijf omgaan dan de gemiddelde boomkweker die massa voor de massamarkt produceert. Bij de productie van een nicheproduct zoals een bijzondere fuchsia of pelargonium gaat het niet om de massa. En dat mag je gerust letterlijk nemen. In principe maakt Gerrit van der Velde hoogstpersoonlijk van alle bellenplanten ieder jaar in januari minimaal tien stekjes, die besteld kunnen worden via de webshop tegen een prijs die varieert tussen de 1,20 en 1,50 euro. Kom je jouw stekjes direct ophalen en uitzoeken, dan betaal je

iets minder. Esther van der Velde: 'Dat is logisch, omdat we dat besparen op verpakkingsmateriaal, arbeid en dergelijke.' Hoe dan ook: je moet heel veel fuchsia's verkopen om aan het eind van het jaar de salarissen en de verdere onkosten bij elkaar verdiend te hebben. Dat schijnt volgens Esther en Gerrit van der Velde aardig te lukken, maar dat heeft er ook mee te maken dat hun fuchsia- en pelargonium-website inmiddels wereldberoemd is en er bestellingen komen vanuit heel Europa. Esther van der Velde: 'Vooral Oost-Europa is enorm in opkomst. Daar verkopen we steeds grotere aantallen planten.'

Moederplanten

De meeste fuchsia's en pelargoniums zijn natuurlijk niet winterhard en hebben een kas nodig om te overwinteren. Het bedrijf heeft daarom een aparte kas speciaal ingericht voor de moederplanten. Je



Het laatste stukje oude kas. Hie moet de nieuwe ontvangsthal voor klanten komen.



Stokoude moederplanten van Fuchsia.

PASPOORT

Naam bedrijf: Kwekerij Van der Velde

Naam eigenaar: Esther en

Gerrit van der Velde

Omzet: €250.000

Opgericht in: 1989

Aantal hectares: 0,5 ha onder glas, 0,5 ha volle grond

Dominante grondslag: nvt

Aantal medewerkers: 3

Gespecialiseerd in: Fuchsia's, pelargoniums en eenjarigen

3 belangrijkste gewassen: zie hierboven

zou kunnen stellen dat dit een bedrijf op zich is. Geregeld moeten de planten nagelopen worden om te kijken of er geen ziektes in zitten en of een bepaalde plant niet vernieuwd moet worden. Als Gerrit van der Velde mij later de pas opgezette stekjes laat zien, zie je meteen waarom. Gerrit van der Velde: 'Sommige soorten stekken prima, maar als de moederplant wat ouder wordt, zie je meer uitval en dan komen er van tien stekken misschien maar vijf of zes door. Wij moeten dan zorgen dat er in de moederplantenkas een nieuwe moeder komt te staan.' Esther van der Velde: 'Dan gebeurt het nog weleens dat er een plant uitvalt. We hebben weleens meegemaakt dat we klanten moesten bellen die een bepaalde cultivar hadden gekocht, om met een stekje van hun plant opnieuw te beginnen.'

Arbeidsfilm

De arbeidsfilm van de handel in fuchsiastekken is redelijk overzichtelijk: stekken vanaf januari en vanaf 1 maart kan er uitgeleverd worden. Dat is dus wat eerder dan bij de handel in bijzondere eenjarigen; daar begint het uitleverseizoen op de laatste zaterdag van april. Esther van der Velde: 'Je ziet dat de bouwmarkten dan al lang eenjarigen uitleveren. Dat is natuurlijk kansloos, omdat veel van die planten bevrozen.'

'Wij richten ons op een ander type klanten. Klanten die kwaliteit waarderen en mooie en bijzondere eenjarigen willen.' De kweek of eigenlijk opkweek van de eenjarigen gebeurt in een aparte kas, waar op het moment van mijn bezoek alleen een paar bedden met violen zijn te ontwaren. Gerrit van der Velde: 'Die kweken we nu nog voor de veiling, maar we twijfelen heel erg of we daar wel mee moeten doorgaan.'

Esther van der Velde: 'Over een tijdje zijn die violen weg; dan worden de eenjarigen aangevoerd om door ons te worden doorgekweekt. Die handel is voor ons veel belangrijker dan de fuchsia's en



Fuchsia Fuji-San



Fuchsia Kees Spek



Fuchsia Maxima



Fuchsia Walz Jubelteen



Pelargonium Joy



Pelargonium Patricia Andrea



Pelargonium Quantock perfection



Pelargonium tetragonum



Pelargonium Westdale Appleblossom



pelargoniums. Ik gok dat onze omzet voor zestig procent uit de eenjarigen komt en voor dertig procent uit de fuchsia's en pelargoniums. De laatste tien procent komt uit de pluktuin. Behalve dat wij bijzondere soorten eenjarigen kweken, kweken wij ook gegarandeerd zonder remstoffen. Die goedkope eenjarige plantjes die bij de bouwmarkten worden aangeboden, worden bespoten met remstoffen. Ze blijven op die manier visueel aantrekkelijk bij de kweker en in de bouwmarkt, maar zullen slecht doorgroeien op het moment dat ze in de tuin of in bakken worden geplant.

Biologisch kweken doet Van der Velde niet.

'Wij zijn MPS AA-gecertificeerd en willen graag verder op dat vlak. Voor ons is nu de grootste uitdaging de nieuwe eisen voor het zuiveren van het water dat wij lozen.' Per 1 januari 2018 geldt een verplichte zuivering van restwaterstromen. Zuiveringsinstallaties moeten dan minimaal 95% van de gewasbeschermingsmiddelen verwijderen uit het te lozen water. Het betreft drainwater bij substraatteelt, maar dit geldt ook voor drainage-water bij grondgebonden teelt. Van der Velde staat op dit vlak voor een uitdaging, omdat het bedrijf geen bassin heeft waarin water dat van het kasdak afvloeit kan worden opgeslagen. Gerrit van der Velde is daar nog mee bezig. De beste oplossing zou zijn een stuk grond van een buurman te kopen, waarop dit bassin dan gebouwd kan worden. Verder experimenteert het bedrijf met de toepassing van andere meststoffen, die doorgemengd worden in de potgrond. De potgrond komt nu van

Klassman en wordt doorgemengd met Osmo van ICL. De andere potgrondleverancier, Legro, mengt door met DCM-meststoffen. Gerrit van der Velde heeft het idee dat de organische meststoffen van DCM op dit gebied beter zijn dan de chemische meststoffen van ICL.

Pluktuin

Het derde specialisme van Kwekerij Van der Velde is de pluktuin die achter het kassencomplex ligt. De nadruk ligt hier voornamelijk op beleving. Klanten kunnen zelf hun boeket bij elkaar plukken, maar kunnen ook genieten van de huisdieren die in de pluktuin hun domicilie hebben: een tweetal ezels en een paartje wollig en zeer knuffelbare uirziende zwijntjes. Op dit specialisme is eigenlijk het hele aanzicht van de kwekerij gebaseerd. Waar bij een 'normale' kweker in de ontvangsthal vooral veel plaats is om Deense karren en meststoffen op te slaan, is de ontvangsthal van Van der Velde nog het best te vergelijken met een cursuslokaal voor bloembinders. Esther van der Velde: 'Dat klopt. In het seizoen verzorgen wij ook rondleidingen en cursussen. Dan komt hier een bus vol ouderen, die voor 5 euro koffie met appeltaart krijgen. In het begin hoopte ik nog dat die mensen vervolgens ook wat planten zouden kopen, maar dat valt tegen.'

Kassencomplex

Toen Gerrit van der Velde ongeveer dertig jaar geleden het kassencomplex overnam van de

vorige eigenaar, trof hij een totaal verouderd complex aan met nog voornamelijk houten roeden. Als ik met Gerrit en Esther naar de pluktuin loop, wijst Gerrit mij nog het laatste stukje oude kas aan. 'Die kas hebben we nu bijna helemaal vernieuwd en willen we gaan gebruiken als ontvangsthal voor onze gasten. Die kas is helemaal begroeid met druivenranken en ligt vlak bij de pluktuin en onze showtuin voor winterharde fuchsia's: een goede plek om onze gasten te ontvangen.'



Be social

Scan of ga naar:

www.boom-in-business.nl/artikel.asp?id=23-7384