



# Forse omzetstijging in de boomkwekerijsector

## Prestaties van de sector in najaar 2017

De sectorcijfers over het najaar van 2017 laten een forse omzetgroei zien in de boomkwekerijsector. Betere prijzen, gestegen consumentenvertrouwen, voldoende afzetkanalen en een goede export hebben geleid tot een forse groei in de afzet. Prijsstijging en schaarste kenmerken de actuele situatie.

Auteur: P.H.C. (Paul) de Jong



3 min. leestijd

## ACTUEEL

### Schaarste

De markt is nu in balans, als gevolg van stijgende vraag en een lagere productie. De inkrimping van het areaal heeft zijn vruchten afgeworpen. Kwekers zijn bewust gaan kijken wat de markt kan verwerken en wat juist niet. Hierdoor zien we een gezonde en noodzakelijke schaarste ontstaan in de markt. Door deze schaarste zijn de kwekers in staat om hogere prijzen voor de producten betaald te krijgen. Hierdoor verbeteren de rendementen bij de bedrijven en komen middelen beschikbaar om het achterstallig onderhoud in te lopen. De verbeterde prijzen zullen gehandhaafd moeten blijven om de producenten in de markt de ruimte te bieden om zich aan te passen aan de veranderende markt en eisen van de eindgebruikers. Kwekers worden kritischer ten opzichte van hun eigen klanten en zijn niet angstig om een selectie toe te passen op basis van betaalgedrag.

### Bubbel

De omzetcijfers liggen inmiddels hoger dan in de jaren voor de crisisperiode. Het lijkt erop dat we midden in de inhaalslag zitten. Het is zaak voor kwekers om zich nu niet gek te laten maken, hun visie en strategie te blijven volgen en de gestegen verkoopprijzen te handhaven. De markt zal zich het komende jaar stabiliseren, waarbij we verwachten dat het omzetniveau iets zal dalen, maar het rendement zal stijgen.

### Digitalisering

Vraaggericht produceren is een eerste stap in de verdere professionalisering van de sector. Daarnaast worden bedrijven groter, wat het eveneens noodzakelijk maakt om de bedrijfsstructuur optimaal in te richten. Met name grote containerteeltbedrijven zetten fors in op groei en investeren in personeel. Door groei in areaal is er vraag naar middenkader, zelfstandige bedrijfsleiders en teeltspecialisten. Met het groter worden van de bedrijven nemen ook de interne processen, de kosten en de investeringen toe. De volgende stappen zullen worden gezet op het gebied van digitalisering. Verkoop gebeurt steeds vaker via de digitale snelweg. Met het internet is aanbod overal te raadplegen. Daarnaast voeren afnemers verregaande stappen in automatisering door en verwachten zij steeds vaker digitale communicatie. In de loop van 2019 is het ook niet meer mogelijk om op de traditionele manier te faxen, omdat de ISDN-lijn zal verdwijnen. Zorg dus dat je digitaal ontwikkelt en online vindbaar bent. Door uitbreiding van het personeel wordt het optimaal organiseren van interne processen alsmaar belangrijker. De daardoor toenemende kosten zullen in

verhouding moeten blijven met de rendementen, al zijn er zeker ook efficiëntieslagen te maken door processen te automatiseren.

### Het voorjaar

De verwachting voor het komende voorjaar is dat er meer schaarste zal ontstaan; producten raken uitverkocht. Op het gebied van personeel zal de strijd om voldoende gekwalificeerde (binnenlandse) arbeidskrachten toenemen; door het aantrekken van de economie moet er ook met andere sectoren geconcurrereerd worden. Door de schaarste kunnen kwekers hun marges verder vergroten. De gemiddelde betaaltermijn van Nederlandse en Duitse afnemers kan en zal verder teruglopen. In de containerteeltmarkt rijst de vraag of de sector nu boven zijn stand leeft of dat de vraag naar boomkwekerijproducten structureel op dit niveau blijft. In de voorbije jaren zagen we nooit zulke rendementen. Vast staat wel dat de afnemers steeds veeleisender worden als het gaat om herkomst, middelengebruik en duurzaamheid. Nu de sector structureel zwarte cijfers schrijft, zal de blik op die opgave gericht moeten zijn om deze voorsprong ook op de lange termijn te kunnen behouden.



Paul de Jong (p.dJong@vanoers.nl) is werkzaam als specialist boomkwekerij bij Van Oers Agro in Zundert.

### Doorgezet herstel

Na het voorzichtige herstel van de omzet in het seizoen 2016/2017 heeft het herstel het afgelopen najaar grote vooruitgang geboekt. Over de gehele linie zien we een omzetsijging van 20% per hectare bij bos- en haagplantsoenkwekers. Bij containerteelers is de omzetgroei minder snel gestegen; deze groep bevindt zich echter al langere tijd in een goede markt. Zowel de export als de binnenlandse markt groeit evenredig; de belangrijkste afzetlanden zijn de omringende landen. De snelste stijgers bevinden zich echter in Oost-Europa. De groeicijfers zijn gemiddelden; op individueel bedrijfsniveau kunnen er verschillen voorkomen.



Be social

Scan of ga naar:

[www.boom-in-business.nl/artikel.asp?id=23-7389](http://www.boom-in-business.nl/artikel.asp?id=23-7389)