

Family feeling



De bank, die eigenlijk op een soort automatische piloot de onderneming volgt

Het afgelopen jaar hebben boomkwekers volgens de statistieken behoorlijk ingeleverd. Volgens de statistici zou u gemiddeld zo'n vijftieng procent van uw inkomen hebben zien verdampen. Het zal best zo zijn. Persoonlijk heb ik – door mijn contacten in de sector – het idee dat het allemaal wel meevalt, maar de heren wetenschappers en statistici hebben geoordeeld dat het allemaal wat minder is en dus is dat zo. Overigens zegt een gemiddelde inkomensdaling van 25 procent net zo veel over mijn of uw inkomen als dat het op dit moment ergens in de wereld regent en dat wij beiden nat worden.

De externe financier zal veel nauwer betrokken zijn bij het wel en wee van de onderneming dan een bank, die eigenlijk de onderneming volgt op een soort automatische piloot

Volgens een interview in deze Boom-In-Business moet je een crisis in een sector ook met beide handen aangrijpen. Een crisis is een kans om dingen voortaan nog beter te gaan doen. Als alles crescendo gaat, is er weinig aanleiding om eens met een vlooiendam door je kosten te gaan of, nog beter, met een creatieve look het hele bedrijf onder de loep te nemen. En als laatste een wat cynisch argument: 'Als het te makkelijk wordt om in deze sector een goed belegde boterham te verdienen, wordt iedereen wel boomkweker. Het is dus belangrijk dat af en toe wat dood hout weggesnoeid wordt.'

Dat wegsnoeien door een faillissement gelukkig niet per se het eind van je bedrijf hoeft te betekenen, bewijst een ander interview in deze uitgave. De familie Rendering heeft via een totaal andere route dan de bank het meer dan vijftig jaar oude bedrijf doorgestart en vertelt onomwonden het hele verhaal. Opmerkelijk daarbij is de rol van de bank. Of eigenlijk het ontbreken van een rol van de bank. De familie heeft via externe en private investeerders geld bij elkaar gebracht.

Het zal wellicht niet de eerste keuze zijn van een startende of herstartende ondernemer. Maar bij een herstart op deze manier kan sprake zijn van een interessante bonus. De nieuwe financier zal veel nauwer betrokken zijn bij het wel en wee van de onderneming dan een bank, die eigenlijk de onderneming volgt op een soort automatische piloot. De plus zou dan wel eens een veel zakelijker instelling tegenover het bedrijf kunnen zijn. En we weten allemaal dat boomkwekers wat dat betreft misschien niet helemaal voorop lopen.

En voor u zich nu in uw kuif gepikt voelt: lees het verslag van ons kerstdiner eens door. Een van de conclusies van deze indrukwekkende bijeenkomst was dat boomkwekers misschien niet de meest innovatieve ondernemers zijn, maar wel meer dan in elke andere sector direct contact hebben met alles wat belangrijk is: het product, de markt, de medewerkers en misschien wel het allerbelangrijkste: de familie en de mensen direct om je heen.

Met vriendelijke groet,

Hein van Iersel
hein@nwst.nl
Hoofdredacteur